

Delårsrapport



Challenger mobile

**Challenger Mobile AB (publ)
556671-3607**

2020-01-01 till 2020-06-30

2020-08-26

Challenger Mobile är ett svenskt teknikbolag inom kommunikation, som erbjuder helhetslösningar för IP-baserade mobiltelefonitjänster. Challenger erbjuder skräddarsydda lösningar för företag och organisationer att enkelt erbjuda egna mobilappar för gränslös kommunikation. Det är en allt-i-ett-lösning, skräddarsydd, implementerad och driftad av Challenger Mobile.

Challenger Mobile AB (publ)

Delårsrapport januari-juni 2020

Stockholm den 26 augusti 2020

Challenger Mobile AB (publ)
Org nr 556671-3607
Isafjordsgatan 39 B
SE-164 40 Kista
Tel 0722-458 458
www.challengermobile.com
info@challengermobile.com

Koncernens finansiella översikt

Siffror inom parentes är motsvarande för året innan.

För perioden april-juni 2020

- Nettoomsättning: 54 tkr (54 tkr)
- Resultat efter skatt: -429 tkr (-476 tkr)
- Resultat per aktie: -0,3 öre/aktie

För perioden januari-juni 2020

- Nettoomsättning: 112 tkr (124 tkr)
- Resultat efter skatt: -851 tkr (-962 tkr)
- Resultat per aktie: -0,5 öre/aktie

Väsentliga händelser under kvartalet

- Bolagsstämma hölls 29:e juni 2020 i Stockholm.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- Bolaget har tecknat en avsiktsförklaring om ett omvänt förvärv av ett bolag inom mobil gaming. Arbetet med förvärvet fortgår enligt plan.

VD kommenterar

Resultatet blev något bättre för perioden och halvåret än föregående år även om omsättningen är på en mycket blygsam nivå i denna fas. Kostnader hålls tillbaka i en fas av låg teknisk aktivitet samt statligt stöd i form av sänkta arbetsgivaravgifter. Våra tjänster har fortsatt inte sett den nylansering som förberetts för våra kunder i Oman. Bolagets löpande intäkter är direkt knutna till användandet av levererade tjänster vilket gör att intäktsökningar dröjer med fördröjd marknadsföring av tillgängliga tjänster.

Spridningen av Covid-19 har haft en viss negativ påverkan på bolagets verksamhet. Osäkerheten kring framtida politiska beslut samt människors och företags förändrade beteende har hämmat aktiviteten generellt och begränsat möjligheterna till införsäljning av bolagets tjänster. Men i ett längre perspektiv bedömer vi att den globala virus pandemin kommer att leda till långsiktiga förändringar i människors beteende där tekniska kommunikationslösningar, som bolagets, kommer att ha en ännu större betydelse vilket skulle gagna bolagets utveckling. Vi arbetar med att ta till vara på denna möjlighet för att erbjuda operatörer och företag kraftfulla och bättre anpassade alternativ till Microsofts och Googles tjänster.

Johan Meijer
VD, Challenger Mobile AB

Verksamheten

Bolaget utvecklar, marknadsför och säljer kommunikationslösningar baserade på en egen plattform för mobil IP kommunikation. Bolaget erbjuder kompletta och skräddarsydda tjänster för kundföretag med stor flexibilitet i integrationsnivå och kundanpassning. Den tekniska plattformen stödjer integration med kundernas befintliga system för exempelvis CRM, betalning och kundsupport.

Den tekniska verksamheten är förlagd i ett helägt dotterbolag, Challenger Mobile Technology AB. Moderbolaget Challenger Mobile AB sköter administration, ekonomi, sälj/marknad samt annan koncernsamordnande verksamhet.

Bolagets tekniska plattform för kundsystem är som helhet färdigutvecklad och har bevisats med flera publika lanseringar, nu senast tillsammans med Omantel i Oman. Nuvarande utvecklingsinsatser ämnar att skapa kundspecifik funktionalitet samt vidareutveckla appar och frontends för att fortsatt erbjuda konkurrenskraftiga produkter till kunder.

Marknad

Marknaden för IP-baserade kommunikationstjänster är enorm, vi kommunicerar mer och mer över internetbaserade kanaler. Traditionella operatörer har svårt att förneka fördelarna med tekniken och ser nu till hur de kan nyttja den för att stå emot konkurrensen från globala aktörer inom kommunikation. Dels efterfrågar slutkunder IP-tjänster i allt större utsträckning eftersom tekniken har fördelar kvalitets-, funktionalitets- och prismässigt, dels förlorar traditionella operatörer intäkter på grund av att slutkunder använder VoIP-tjänster från tredje part. Med Challenger Mobile kan företag och operatörer smidigt lansera egna konkurrenskraftiga mobil VoIP-tjänster på marknaden utan att behöva göra tunga investeringar i egen systemutveckling, servrar och VoIP kompetens. Challenger tar hand om tekniken och låter kundföretagen fokusera på att ta hand om sina slutkunder.

Försäljning

Försäljningsarbetet har hämmats något av spridningen av Covid-19 under kvartalet men bolaget tror att pandemin kan komma att gynna försäljning av bolagets tjänster i en förlängning som en följd av människors förändrade beteende och användande av digitala kommunikationskanaler.

Bolaget arbetar i första hand med att öka volymerna hos lanserade kunder för att dra nytta av de starka referenser dessa ger oss i fortsatta försäljningsinsatser. Dessa visar på styrkan i Challenger Mobile både tekniskt och operationellt vilket hjälper bolaget i diskussioner med andra operatörer, med speciellt fokus på virtuella operatörer utan egna mobilnät.

Bolaget ämnar att arbeta med flera säljkanaler och partners parallellt för att nå ut till många relevanta aktörer. Vi arbetar bl.a. med att delta vid relevanta event för att nå ut med erbjudandet direkt till intressanta operatörer och tjänsteleverantörer. Vi ser intresse för bolagets tjänster hos aktörer på olika marknader och för löpande diskussioner med intressanta aktörer som vi hoppas skall leda till nya affärer för bolaget.

Kassaflöde och finansiell ställning

Bolagets genererar idag löpande intäkter men har ännu inte uppnått positivt kassaflöde. Bolaget är i behov av vidare finansiering för att nå lönsamhet. Bolaget har genom huvudägaren tillgång till kortfristigt kapital i fall det finns behov av finansiering.

Bolaget har idag förhållandevis mycket låga kostnader. Utan att öka kostnaderna nämnvärt är bolaget rustade att hantera ett betydligt större användande av bolagets tjänster. Nuvarande affärsmöjligheter beräknas ha potential att generera intäkter för att uppnå lönsamhet. Det tar dock betydligt längre än förväntat att bygga intäkter från lanserade tjänster.

Investeringar och utvecklingsarbete

Utvecklingsarbetet av den tekniska plattformen är färdig och idag används resurserna framför allt till kundanpassningar samt att hålla systemen uppdaterade och redo att hantera större volymer med samma goda kvalitet. Bolaget har inga väsentliga investeringsplaner för närvarande.

Bolagets aktie

Bolaget är noterat på den svenska marknadsplatsen Spotlight Stock Market och har ca. 900 aktieägare. Bolagets störste ägare är Mundesco Invest AB med 37,34% av kapitalet och 38,33 % av rösterna.

Antal aktier 2020-06-30

Serie A, 300 000 st (300 000 st). Aktiens kvotvärde är 5,3 öre. 10 röster per aktie.

Serie B, 168 501 798 st (168 501 798 st). Aktiens kvotvärde är 5,3 öre. 1 röst per aktie.

Totala antalet aktier vid rapportperiodens slut var 168 801 798 st (168 801 798 st).

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Allt företagande är förenat med ett visst mått av risktagande. Bolaget är utsatt för flera olika slags risker som kan ha stor påverkan på bolagets verksamhet och situation.

Den finansiella risken är bolagets fortsatta kapitalbehov. Bolaget saknar i dagsläget tillräckliga intäktflöden och är i behov av att etablera sådana för att säkra sin fortsatta verksamhet. Det finns även en risk för att bolagets tillväxt inte går som planerat. Introduktionen av ny teknik och nya tjänster hos potentiella kunder kan ta längre tid än bolaget planerat.

Den internationella konjunkturen är en annan risk, samt det faktum att bolaget verkar inom en ny och känslig bransch, vilka tillsammans är osäkerhetsfaktorer för den framtida försäljningen.

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciperna framgår i övrigt av senast avgiven årsredovisning.

Revisors granskning

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Datum för ekonomisk rapportering

2020-11-25 Delårsrapport tredje kvartalet 2020

2021-02-24 Bokslutskommuniké 2020

Bolagets årsredovisningar och delårsrapporter finns tillgängliga på bolagets hemsida www.challengermobile.se samt på www.spotlightstockmarket.com.

För ytterligare information kontakta:

VD Johan Meijer Tel 0736-207 520 E-post johan.meijer@challengermobile.com
SO Mats Boquist Tel 0705-501 089 E-post mats@challengermobile.com

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Stockholm den 26 augusti 2020

Challenger Mobile AB
Styrelsen

Resultaträkning - koncern

Belopp i Tkr	3 mån	3 mån	6 mån	6 mån
	Apr-jun 2020	Apr-jun 2019	Jan-jun 2020	Jan-jun 2019
Rörelsens intäkter	54	54	112	124
Externa kostnader	-180	-172	-326	-362
Personalkostnader	-302	-357	-637	-722
Rörelseresultat	-429	-475	-851	-960
Finansiella poster, netto	0	-1	0	-2
Resultat efter finansiella poster	-429	-476	-851	-962
Inkomstskatt	0	0	0	0
Periodens resultat	-429	-476	-851	-962

Balansräkning - koncern

Belopp i Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019	31 dec 2019
TILLGÅNGAR			
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	473	299	357
Likvida medel	79	240	41
Summa omsättningstillgångar	552	539	398
SUMMA TILLGÅNGAR	552	539	398
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	-2,864	-1,152	-2,013
Kortfristiga skulder	3,416	1,691	2,411
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	552	539	398

Kassaflödesanalys i sammandrag - koncern

Belopp i Tkr	2020-01-01 2020-06-30	2019-01-01 2019-06-30	2019-01-01 2019-12-31
	Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-851	-962
Förändring i rörelsekapital	89	881	994
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-762	-81	-829
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	800	200	750
Periodens kassaflöde	38	119	-79
Likvida medel vid periodens början	42	121	121
Likvida medel vid perioden slut	79	240	42

Resultaträkning - moderbolag

Belopp i Tkr	3 mån	3 mån	6 mån	6 mån
	Apr-jun 2020	Apr-jun 2019	Jan-jun 2020	Jan-jun 2019
Rörelsens intäkter	54	54	108	123
Externa kostnader	-166	-167	-310	-339
Personalkostnader	-209	-223	-440	-448
Rörelseresultat	-321	-336	-641	-664
Finansiella poster, netto	0	-1	0	-2
Resultat efter finansiella poster	-321	-337	-641	-666
Inkomstskatt	0	0	0	0
Periodens resultat	-321	-337	-641	-666

Balansräkning - moderbolag

Belopp i Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019	31 dec 2019
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar	9,780	11,856	9,780
Summa anläggningstillgångar	9,780	11,856	9,780
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	649	543	357
Likvida medel	79	238	41
Summa omsättningstillgångar	728	781	398
SUMMA TILLGÅNGAR	10,508	12,637	10,178
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	7,341	11,140	7,982
Kortfristiga skulder	3,167	1,497	2,196
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	10,508	12,637	10,178

Kassaflödesanalys i sammandrag - moderbolag

Belopp i Tkr	2020-01-01 2020-06-30	2019-01-01 2019-06-30	2019-01-01 2019-12-31
	Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-641	-666
Förändring i rörelsekapital	-121	586	2,997
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-762	-80	-827
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	800	200	750
Periodens kassaflöde	38	120	-77
Likvida medel vid periodens början	41	118	118
Likvida medel vid perioden slut	79	238	41